

„Eine vertrauensvolle Beziehung zu Kunden und Handelsvertretern ist das A und O für **eine gute Partnerschaft**. Daran arbeiten wir jeden Tag.“

Werden Sie Teil der icotek Gruppe als

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

im Vertriebsgebiet Zentralschweiz

icotek[®]
smart cable management

Ihre Aufgaben

- **Technischer Vertrieb im Außendienst** in Ihrer Heimatregion
- **Verantwortung über die zugeordneten Kunden** aus verschiedenen Branchen
- Betreuung und **Ausbau des Kundenstammes**
- Überwachung sowie **Erschließung neuer Absatzmärkte**
- **Markteinführung** neuer Produkte
- Technische **Produktberatung**
- Mitarbeit bei **Messen**

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene **technische Ausbildung** mit entsprechendem Know-how
- Erfahrung im **Vertrieb von technischen Produkten**
- Ausgeprägte **Kunden- und Marktorientierung**
- Eigenmotivation sowie **analytisches, lösungsorientiertes Denken**
- Bereitschaft zu **Dienstreisen**

Was Sie von uns bekommen

- Eine auf Sie **abgestimmte Einarbeitungsphase**
- Kollegiales Miteinander mit **kurzen Entscheidungswegen**, da wir viel Wert auf **Offenheit und Teamverhalten** legen.
- **Sicherer und moderner Arbeitsplatz** in einem zukunftssträchtigen und innovativen Branchenumfeld
- **Leistungsgerechte Vergütung**
- **Firmenwagen**, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- Die Möglichkeit, **von Zuhause aus** zu arbeiten (Home Office)

icotek stellt sich vor

Seit 1995 sind wir Experten in Kabelmanagement und der EMV Technik für die Industrie. Weltmarktführer aus den unterschiedlichsten Branchen vertrauen auf uns und unsere innovativen Produkte. In unserer Firmenzentrale in Eschach, zwischen Aalen und Schwäbisch Gmünd, produzieren wir unsere Produkte und vertreiben diese in über 60 Länder weltweit.

Die icotek GmbH ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen aus dem Mittelstand und bildet mit den diversen Niederlassungen die erfolgreich wachsende icotek Gruppe.

Uns verbindet das Streben, jeden Tag aufs Neue unserem wachsenden Kundenkreis unsere hohen Qualitätsstandards bieten zu können. Und das in einem modernen und positiven Arbeitsumfeld.

Wie Sie sich bewerben

Für Rückfragen steht Ihnen **Didier Sauteur** gerne telefonisch unter 071 858 23 23 oder per E-Mail d.sauteur@icotek.ch zur Verfügung.

Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte an: d.sauteur@icotek.ch

icotek (swiss) AG
Wiesenstrasse 14 | CH-9327 Tübach

Weitere Informationen

- 🔗 [icotek.com/karriere](https://www.icotek.com/karriere)
- 📷 [/icotek_group](https://www.instagram.com/icotek_group)
- 📘 [/icotekKarriere](https://www.facebook.com/icotekKarriere)
- 🌐 [/company/icotek-group](https://www.linkedin.com/company/icotek-group)