



**icotek**<sup>®</sup>  
smart cable management

icotek wächst. Werden Sie Teil der icotek Gruppe als:

## Gebietsverkaufsleiter Nürnberg (m/w/d)

### Freuen Sie sich auf:

- 30 Tage Urlaub. **Nach drei Jahren Betriebszugehörigkeit 32 Tage Urlaub** (bis max. 35 Tage)
- 500 € persönliches **Gesundheitsbudget** pro Jahr
- Freitags um 12 Uhr Feierabend?** Kein Problem, da endet unsere Kernarbeitszeit.
- Großes **Welcome Package**

Wir bieten noch weitere icotek Benefits, wie z. B. ein **13. Gehalt, Homeoffice, JobRad, „myicotek“ Mitarbeiter-App, Kinderbetreuungszuschuss** 50€ netto pro Kind an. Natürlich bekommen Sie auch die ganzen anderen Dinge, die Sie in jeder Stellenanzeige finden (Altersvorsorge, VWL, individuelle Einarbeitung usw.).

### Wie Ihr Arbeitstag bei uns aussieht:

- Sie kümmern sich um die **Betreuung und den Ausbau des Kundenstammes** in Ihrem eigenen Vertriebsgebiet
- Die **Betreuung der zugeordneten Kunden** aus verschiedenen Branchen liegt in Ihrer Verantwortung
- Die Überwachung sowie **Erschließung neuer Absatzmärkte** macht Ihnen genauso viel Freude wie der tägliche Austausch und Kontakt mit Ihren Bestandskunden
- Sie stellen unseren Kunden unsere neuen **Markteinführungen** vor
- Ihre **Besuchsberichte** übermitteln Sie über unser CRM System Salesforce schnell und unkompliziert an unseren Vertriebsinnendienst
- Die **technische Produktberatung** ist ebenso wie die **Mitarbeit bei Messen** ein Teil Ihrer Aufgaben
- Technischer Vertrieb im Außendienst** in Ihrer Heimatregion

### Was Sie mitbringen sollten:

- Sie verfügen über einen **technischen Abschluss** und bringen ein ausgezeichnetes technisches Verständnis mit
- Ihr Know-how können Sie gezielt bei Kunden einsetzen
- Sie haben bereits **Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten** gesammelt
- Ausgeprägte **Kunden- und Marktorientierung** zeichnet Sie ebenso aus wie **Eigenmotivation, Überzeugungskraft sowie analytisches, lösungsorientiertes Denken**
- Ihre **Bereitschaft zu Dienstreisen**, für die Mitarbeit auf Messen oder zu Schulungs- und Vertriebstagungen, runden Ihr Profil ab

Wir sind ein **innovatives und international** aufgestelltes Familienunternehmen. Unseren Mitarbeiter\*innen bieten wir einen **sicheren Arbeitsplatz** mit vielfältigen **Entwicklungsmöglichkeiten** in einem modernen Arbeitsumfeld. Wir streben nach **kontinuierlichem Wachstum** und dem Ausbau der Marktführerschaft im Bereich innovativer Kabelmanagementsysteme **auf allen Weltmärkten**. Für unsere Mitarbeiter\*innen sind wir als **familienfreundlicher Arbeitgeber** ein verlässlicher und fairer Partner auf Augenhöhe.

Wir wünschen uns neugierige und **aufgeschlossene Mitarbeiter\*innen**, welche die Zukunft gemeinsam mitgestalten wollen und sich **mit uns und unseren Produkten identifizieren**.

### Ihr icotek Ansprechpartner

- Stephanie Bühr
- 07175/923 80-455
- karriere@icotek.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inkl. Ihres frühesten Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie diese an [karriere@icotek.com](mailto:karriere@icotek.com)

icotek GmbH & Co. KG  
Bischof-von-Lipp-Str. 1 | 73569 Eschach

### Weitere Informationen

- [icotek.com/karriere](https://icotek.com/karriere)
- /icotek\_group
- /icotekkarriere
- /company/icotek-group