








Werden Sie Teil der icotek Gruppe als

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

im Vertriebsgebiet Großraum München

icotek[®]
smart cable management

Das bekommen Sie nur bei icotek

-  30 Tage Urlaub. **Nach drei Jahren Betriebszugehörigkeit 32 Tage Urlaub** (bis max. 35 Tage)
-  500 € persönliches **Gesundheitsbudget** pro Jahr
-  Kostenloser Eintritt ins **icotek Freibad**
-  **Freitags um 12 Uhr Feierabend?** Kein Problem, da endet unsere Kernarbeitszeit.
-  Großes **Welcome Package**

Wir bieten noch weitere icotek Benefits wie z. B. **ein 13. Gehalt, JobRad, „myicotek“ Mitarbeiter-App, Kinderbetreuungszuschuss** 50€ netto pro Kind an. Natürlich bekommen Sie auch die ganzen anderen Dinge, die Sie in jeder Stellenanzeige finden (Altersvorsorge, VWL, individuelle Einarbeitung usw.).

Wie Ihr Arbeitstag bei uns aussieht

- Sie kümmern sich um die **Betreuung und den Ausbau des Kundenstammes** in Ihrem eigenen Vertriebsgebiet
- Die **Betreuung der zugeordneten Kunden** aus verschiedenen Branchen liegt in Ihrer Verantwortung
- Die Überwachung sowie **Erschließung neuer Absatzmärkte** macht Ihnen genauso viel Freude wie der tägliche Austausch und Kontakt mit Ihren Bestandskunden
- Sie stellen unseren Kunden unsere neuen **Markteinführungen** vor
- Ihre **Besuchsberichte** übermitteln Sie über unser CRM System Salesforce schnell und unkompliziert an unseren Vertriebsinnendienst
- Die **technische Produktberatung** ist ebenso wie die **Mitarbeit bei Messen** ein Teil Ihrer Aufgaben
- **Technischer Vertrieb im Außendienst** in Ihrer Heimatregion

Was Sie mitbringen

- Sie verfügen über einen **technischen Abschluss** und bringen ein ausgezeichnetes technisches Verständnis mit
- Ihr Know-how können Sie gezielt bei Kunden einsetzen
- Sie haben bereits **Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten** gesammelt
- Ausgeprägte **Kunden- und Marktorientierung** zeichnet Sie ebenso aus wie **Eigenmotivation, Überzeugungskraft** sowie **analytisches, lösungsorientiertes Denken**
- **Ihre Bereitschaft zu Dienstreisen**, für die Mitarbeit auf Messen oder zu Schulungs- und Vertriebstagungen runden Ihr Profil ab




icotek stellt sich vor

Seit 1995 sind wir Experten in Kabelmanagement und der EMV Technik für die Industrie. Weltmarktführer aus den unterschiedlichsten Branchen vertrauen auf uns und unsere innovativen Produkte. In unserer Firmenzentrale in Eschach, zwischen Aalen und Schwäbisch Gmünd, produzieren wir unsere Produkte und vertreiben diese in über 60 Länder weltweit.

Die icotek GmbH ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen aus dem Mittelstand und bildet mit den diversen Niederlassungen die erfolgreich wachsende icotek Gruppe.

Uns verbindet das Streben, unseren Kunden jeden Tag aufs Neue höchste Qualität bieten zu können. Und das in einem modernen und positiven Arbeitsumfeld.

Ihr icotek Ansprechpartner





-  Stephanie Bühr
-  07175/923 80-455
-  personal@icotek.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inkl. Ihres frühesten Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie diese an personal@icotek.com

icotek GmbH

Bischof-von-Lipp-Str. 1 | 73569 Eschach

Weitere Informationen

-  [icotek.com/karriere](https://www.icotek.com/karriere)
-  [/icotek_group](https://www.instagram.com/icotek_group)
-  [/icotekKarriere](https://www.facebook.com/icotekKarriere)
-  [/company/icotek-group](https://www.linkedin.com/company/icotek-group)