

„Eine vertrauensvolle Beziehung zu Kunden und Handelsvertretern ist das A und O für **eine gute Partnerschaft**. Daran arbeiten wir jeden Tag.“

Werden Sie Teil der icotek Gruppe und unterstützen Sie uns als

## Junior Sales Manager im technischen Vertrieb Innendienst (m/w/d)

**icotek**<sup>®</sup>  
smart cable management.

### Wie Ihr Arbeitstag bei uns aussieht

- Die **fachkundige Beratung von Neu- und Bestandskunden** ist bei Ihnen in guten Händen.
- Sie kümmern sich selbständig um die **Angebots- und Auftragserstellung** sowie Nachverfolgung.
- Sie arbeiten eng mit dem **Vertriebsaußendienst** zusammen.
- Die **Betreuung und der Ausbau des Kundenstamms** macht Ihnen genauso Freude wie die **Präsentation unserer Produkte** auf Messen.
- Sie unterstützen das Marketingteam bei der **Umsetzung von Marketingaktivitäten**.

### Was Sie mitbringen

- Sie haben eine **technische Ausbildung** oder ein **vergleichbares Studium** abgeschlossen und verfügen über entsprechendes Know-how.
- Sie besitzen ein hohes Interesse an **technischer Anwendungsberatung und technischem Vertrieb**.
- Sie verfügen über **verhandlungssichere Englischkenntnisse** in Wort und Schrift, um auch unseren internationalen Kunden den besten Service bieten zu können.
- Ihre kommunikations- und **teamorientierte Arbeitsweise** zeichnet Sie aus.
- Die Bereitschaft zu **Dienstreisen** rundet Ihr Profil ab.

### Was Sie von uns bekommen

- Wir möchten, dass Sie sich gut in Ihr neues Aufgabengebiet einarbeiten und den icotek-Spirit verinnerlichen können, daher erhalten Sie eine auf Sie abgestimmte **Einarbeitungsphase**.
- Wir leben ein kollegiales Miteinander mit **kurzen Entscheidungswegen**, da wir viel Wert auf **Offenheit und Teamverhalten** legen.
- Bei uns finden Sie einen **sicheren und modernen Arbeitsplatz** mit Perspektiven in einem zukunftssträchtigen und innovativen Branchenumfeld. Nach der Probezeit erwartet Sie ein **unbefristeter Arbeitsvertrag**.
- Neben umfangreichen **Sozialleistungen** bieten wir auch eine **leistungsgerechte Vergütung**.
- Work-Life-Balance ist auch bei uns ein Thema. Mit unseren **flexiblen Arbeitszeiten** ermöglichen wir es, Privatleben und Beruf gut unter einen Hut zu bekommen.

### icotek stellt sich vor

Seit 1995 sind wir Experten in Kabelmanagement und der EMV Technik für die Industrie. Weltmarktführer aus den unterschiedlichsten Branchen vertrauen auf uns und unsere innovativen Produkte. In unserer Firmenzentrale in Eschach, zwischen Aalen und Schwäbisch Gmünd, produzieren wir unsere Produkte und vertreiben diese in über 60 Länder weltweit.

Die icotek GmbH ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen aus dem Mittelstand und bildet mit den diversen Niederlassungen die erfolgreich wachsende icotek Gruppe.

Uns verbindet das Streben, jeden Tag aufs Neue unserem wachsenden Kundenkreis unsere hohen Qualitätsstandards bieten zu können. Und das in einem modernen und positiven Arbeitsumfeld.

### Wie Sie sich bewerben

Für Rückfragen steht Ihnen **Patrick Aichele** gerne telefonisch unter 07175/923 80-25 oder per E-Mail [personal@icotek.com](mailto:personal@icotek.com) zur Verfügung.


Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte an: [personal@icotek.com](mailto:personal@icotek.com)


### icotek GmbH

Bischof-von-Lipp-Str. 1 | 73569 Eschach

### Weitere Informationen

 [icotek.com/karriere](https://www.icotek.com/karriere)

 [/icotekKarriere](https://www.facebook.com/icotekKarriere)

 [/company/icotek-deutschland](https://www.linkedin.com/company/icotek-deutschland)

Jetzt bewerben – hier klicken