



icotek[®]
smart cable management

Entra a far parte del nostro team! Noi offriamo:

AREA SALES MANAGER: CENTRO ITALIA (TOSCANA-UMBRIA E AREE TIRRENICHE)

Mansioni essenziali della posizione:

- Sviluppo dell'area, ricerca di nuovi e potenziali clienti
- Riporto diretto al direttore della filiale
- Gestione delle chiamate ed e-mail dei clienti (supporto tecnico e commerciale)
- Sviluppo e gestione delle relazioni tecnico/commerciali di clienti target
- Sviluppo di presentazioni e seminari web sui nuovi prodotti
- Supporto e presenza a seminari e fiere
- Utilizzo di ABAS CRM per documentare l'attività di vendita

Requisiti:

- Residenza in regione Toscana o zone immediatamente limitrofe
- Laurea in discipline economiche/tecniche o equivalente
- Esperienza rilevante nell'ambito vendite almeno negli ultimi 5 anni
- Capacità di apprendere e trasferire i vantaggi tecnici dei prodotti
- Conoscenza pacchetto MS Office ed utilizzo attrezzature informatiche
- Elevata capacità di comunicazione scritta ed orale
- Conoscenza lingua Inglese, scritta e orale
- Disponibilità a viaggiare sull'area assegnata per 70% del tempo lavorativo
- Eccellenti capacità di gestione del tempo, capacità di dare le giuste priorità e di lavorare in multitasking
- Capacità di lavorare in gruppo ed in multinazionali strutturate
- La conoscenza delle teorie elettriche sarà considerato un plus
- L'esperienza nella gestione di un team di vendita (diretto/indiretto) sarà considerata un plus

Vantaggi e caratteristiche:

- Contratto commerciale a tempo indeterminato
- Tempo pieno, 40 ore / settimana
- Stipendio di sicuro interesse + bonus personale
- Auto, telefono e pc portatile

Chi siamo

Fondata nel 1995 in Germania, icotek è diventata il leader innovatore nella tecnologia di gestione del cavo e per le soluzioni EMC in numerosi settori applicativi. icotek produce ed esporta prodotti di alta qualità "made in Germany" in oltre 60 paesi in tutto il mondo.

icotek è presente sul mercato italiano da oltre 10 anni. icotek Italia Srl, con sede in provincia di Milano, fornisce i clienti fornendo supporto al prodotto in Italia.

Come puoi contattarci

Sei interessato ad una esperienza allettante che permette di variare nei propri compiti in un'azienda innovativa ed orientata al futuro?

Invia il tuo curriculum a:

icotek Italia Srl

Via Dante Alighieri 26/28
20029 Turbigo (MI) | Italia

o inviaci una e-mail a m.desantis@icotek-italia.it

Più informazioni

 icotek-italia.it