

icotek[®]
smart cable management.

„Wir haben Vertriebspartner in über
60 Ländern weltweit. Es bringt
uns einen großen Vorteil, dass wir viele
Kollegen mit **verschiedenen kulturellen
Hintergründen** haben.“

Werden Sie Teil der icotek Gruppe und unterstützen Sie uns als

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

bundesweit für den kontinuierlichen Ausbau unseres Vertriebsteams.

Wie Ihr Arbeitstag bei uns aussieht

- Die **Verantwortung der zugeordneten A- und B-Kunden** sowie **Partnern im Vertriebsgebiet** ist bei Ihnen in guten Händen.
- Sie kümmern sich um die **Betreuung und den Ausbau des Kundenstammes**.
- Die Überwachung sowie Erschließung **neuer Absatzmärkte** macht Ihnen genauso Freude wie die **Markteinführung neuer Produkte**.
- Die **technische Produktberatung** ist ebenso wie die **Mitarbeit bei Messen** ein Teil ihrer Aufgaben.

Was Sie mitbringen

- Sie haben eine **technische Ausbildung** oder ein **vergleichbares Studium** abgeschlossen und verfügen über entsprechendes Know-how.
- Sie haben bereits **Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten**.
- Ausgeprägte **Kunden- und Marktorientierung** zeichnet Sie ebenso aus wie **Eigenmotivation** sowie **analytisches, lösungsorientiertes Denken**.
- Ihre **Bereitschaft zu Dienstreisen** rundet Ihr Profil ab.

Was Sie von uns bekommen

- Wir möchten, dass Sie sich gut in Ihr neues Aufgabengebiet einarbeiten können und den icotek-Spirit verinnerlichen können, daher erhalten Sie eine auf Sie abgestimmte **Einarbeitungsphase**.
- Wir leben ein kollegiales Miteinander mit **kurzen Entscheidungswegen**, weil wir viel Wert auf **Offenheit und Teamverhalten** legen.
- Bei uns finden Sie einen **sicheren und modernen Arbeitsplatz** in einem zukunfts-trächtigen und innovativen Branchenumfeld. Nach der Probezeit erwartet Sie ein **unbefristeter Arbeitsvertrag**.
- Sie erhalten **regelmäßige Fortbildungen** in Ihrem Aufgabenfeld, außerdem bieten wir Ihnen viele **Karrierechancen**.
- Neben umfangreichen **Sozialleistungen** bieten wir auch eine **leistungsgerechte Vergütung**.
- Work-Life-Balance ist auch bei uns ein Thema. Mit unseren **flexiblen Arbeitszeiten** ermöglichen wir es, Privatleben und Beruf gut unter einen Hut zu bekommen.
- Sie fahren einen **Firmenwagen**, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht, und erhalten außerdem die Möglichkeit, **von Zuhause aus** zu arbeiten (Home Office).

icotek stellt sich vor

Seit 1995 sind wir Experten in Kabelmanagement und der EMV Technik für die Industrie. Weltmarktführer aus den unterschiedlichsten Branchen vertrauen auf uns und unsere innovativen Produkte. In unserer Firmenzentrale in Eschach, zwischen Aalen und Schwäbisch Gmünd, produzieren wir unsere Produkte und vertreiben diese in über 60 Länder weltweit.

Die icotek GmbH ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen aus dem Mittelstand und bildet mit den diversen Niederlassungen die erfolgreich wachsende icotek Gruppe.

Uns verbindet das Streben, jeden Tag aufs Neue unserem wachsenden Kundenkreis unsere hohen Qualitätsstandards bieten zu können. Und das in einem modernen und positiven Arbeitsumfeld.

Wie Sie sich bewerben

Für Rückfragen steht Ihnen **Patrick Aichele** gerne telefonisch unter 07175/923 80-25 oder per E-Mail personal@icotek.com zur Verfügung.


Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte an: personal@icotek.com


icotek GmbH

Bischof-von-Lipp-Str. 1 | 73569 Eschach

Weitere Informationen

 [icotek.com/karriere](https://www.icotek.com/karriere)

 [/icotekKarriere](https://www.facebook.com/icotekKarriere)

 [/company/icotek-deutschland](https://www.linkedin.com/company/icotek-deutschland)