



„Eine vertrauensvolle Beziehung zu Kunden und Handelsvertretern weltweit ist das A und O für **eine gute Partnerschaft**. Daran arbeiten wir jeden Tag.“

icotek[®]
smart cable management.

Für den Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort

Junior Area Sales Manager im Export (m/w/d)

Wie Ihr Arbeitstag bei uns aussieht

- Die **operative Unterstützung des Vertriebsteams** sowie **Vertriebspartnern im In- und Ausland** ist bei Ihnen in guten Händen.
- Sie kümmern sich um die **Betreuung und den Ausbau des Kundenstammes**.
- Sie unterstützen die **Umsetzung der icotek Strategie im In- und Ausland**.
- Die **Überwachung sowie Erschließung neuer Absatzmärkte** macht Ihnen genauso Freude wie die **Markteinführung neuer Produkte**.
- Ihr Organisationstalent sowie Ihre sorgfältige und effektive Arbeitsweise können Sie bei der **Angebots- und Auftragsbearbeitung** einbringen
- Mit Tatendrang und Freude unterstützen Sie das Marketingteam bei der **Umsetzung von Marketingaktivitäten**.
- Die **technische Produktberatung und -schulung** ist ebenso wie die **Mitarbeit bei Messen** ein wichtiger Teil ihrer Aufgaben.

Was Sie mitbringen

- Sie haben ein **technisches Studium** oder eine **Ausbildung** mit vergleichbarem Fachwissen abgeschlossen und verfügen über entsprechendes Know-how.
- Sie haben bereits **Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten**.
- Sie verfügen über **gute Englischkenntnisse** in Wort und Schrift, um auch unseren internationalen Kunden den besten Service bieten zu können.
- Ein ausgeprägtes **technisches Verständnis** zeichnet Sie ebenso aus wie **Eigenmotivation, Selbstständigkeit** sowie **analytisches, lösungsorientiertes Denken**.
- Eine hohe **internationale Reisebereitschaft (min. 50%)** rundet Ihr Profil ab.

Was Sie von uns bekommen

- Wir möchten, dass Sie sich gut in Ihr neues Aufgabengebiet einarbeiten können und den icotek-Spirit verinnerlichen, daher erhalten Sie eine auf Sie abgestimmte **Einarbeitungsphase**.
- Wir leben ein kollegiales Miteinander mit **kurzen Entscheidungswegen**, weil wir viel Wert auf **Offenheit und Teamverhalten** legen.
- Bei uns finden Sie einen **sicheren und modernen Arbeitsplatz** in einem zukunfts-trächtigen und innovativen Branchenumfeld.
- Sie erhalten **regelmäßige Fortbildungen** in Ihrem Aufgabenfeld, außerdem bieten wir Ihnen viele **Entwicklungsmöglichkeiten**.
- Neben umfangreichen **Sozialleistungen** bieten wir auch eine **leistungsgerechte Vergütung**.
- Work-Life-Balance ist auch bei uns ein Thema. Mit unseren **flexiblen Arbeitszeiten** ermöglichen wir es, Privatleben und Beruf gut unter einen Hut zu bekommen.

Wer wir sind

Seit 1995 sind wir Experten in Kabelmanagement und der EMV Technik für die Industrie. Weltmarktführer aus den unterschiedlichsten Branchen vertrauen auf uns und unsere innovativen Produkte. In unserer Firmenzentrale in Eschach, zwischen Aalen und Schwäbisch Gmünd, entwickeln und vertreiben wir unsere Produkte für Deutschland und exportieren sie in rund 60 Nationen auf der Welt.

Die icotek GmbH ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen aus dem Mittelstand und bildet mit den diversen Niederlassungen die erfolgreich wachsende icotek Gruppe.

Uns verbindet das Streben, jeden Tag aufs Neue unserem wachsenden Kundenkreis unsere hohen Qualitätsstandards bieten zu können. Und das in einem modernen und positiven Arbeitsumfeld.

Wie Sie sich bewerben

Für Rückfragen steht Ihnen **Samantha Harb** gerne telefonisch unter 07175/923 80-0 oder per E-Mail personal@icotek.com zur Verfügung.


Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte an: personal@icotek.com


icotek GmbH

Bischof-von-Lipp-Str. 1 | 73569 Eschach

Weitere Informationen

 [icotek.com/karriere](https://www.icotek.com/karriere)

 [/icotekkarriere](https://www.facebook.com/icotekkarriere)

 [/company/icotek-deutschland](https://www.linkedin.com/company/icotek-deutschland)